

MEDIPASS construit le passeport de santé numérique universel.

Une couche d'identité de santé sécurisée, multilingue et interopérable, conçue pour les patients, les professionnels de santé, les assureurs et les institutions dans le monde entier.

ANGLE POUR CE PROFIL D'INVESTISSEUR

- Une couche d'identité santé portable, conçue au-dessus des systèmes existants.
- Consentement, sécurité et interopérabilité au cur de l'architecture.
- Documents détaillés partagés lors du briefing investisseurs.

THÈSE D'INVESTISSEMENT

- **Identité médicale fragmentée**
Les données de santé restent liées à chaque établissement et à chaque système national. Il n'existe pas de couche d'identité portable et contrôlée par le patient.
- **Croissance des soins transfrontaliers**
Mobilité, expatriation, tourisme médical et téléconsultation créent un besoin d'informations de santé qui suivent le patient, pas l'établissement.
- **Pression sur l'assurance et la coordination**
Assureurs et réseaux de soins ont besoin d'un accès vérifié et consenti au contexte médical pour réduire doublons, délais et charge administrative.
- **Infrastructure de données prête pour l'IA**
L'IA clinique est limitée par l'accès aux données et le consentement. Une identité de santé structurée et permissionnée en est le prérequis.

MODÈLE ÉCONOMIQUE

- **Abonnements B2C**
Offres individuelles et familiales pour une identité de santé portable et un accès premium.
- **Offres B2B professionnels**
Abonnements cliniques, hôpitaux et réseaux de soins pour l'admission et la continuité.
- **Partenariats assureurs et employeurs**
Programmes de passeport santé pour assurés et collaborateurs, pensés pour la coordination.
- **Licences gouvernementales et institutionnelles**
Licences conçues pour les programmes nationaux et institutionnels de santé numérique.
- **Fonctions premium urgence et voyage**
Accès d'urgence, résumés multilingues et services de santé en mobilité internationale.

La tarification et le mix de revenus évolueront selon les marchés, les régimes réglementaires et les partenaires de distribution.

MATURITÉ DE LA PLATEFORME

Authentification sécurisée | Plateforme multilingue | Socle de compte patient | Environnement de démonstration en ligne | Architecture privacy-first | Conçu pour un accès basé sur le consentement | Roadmap vers les intégrations institutionnelles | Périmètre prêt pour un pilote

Ce document ne contient aucune métrique financière, projection ou valorisation. Le dimensionnement de marché, les hypothèses et la traction sont partagés lors du briefing investisseurs.

Relations investisseurs : getmedipass.com/investors